

国際ロータリー会長：バリー・ラシン

「インスピレーションになろう」

第2560地区ガバナー：川瀬 康裕

「自らのストーリーを作りましょう」

会 長：高橋研一

「将来みんなのためになること

これからのロータリーのために

力を込めて課題にチャレンジしよう！」

幹 事：松山浩仁

S A A：外山裕一

三条北ロータリークラブ週報

例会日2018. 8. 7 累計No.1511 当年No.5

例会日：火曜日 12:30～13:30

例会場：三条ロイヤルホテルTel34-8111

事務局：三条市本町3-5-25 三条ロイヤルホテル内

TEL 0256-35-7160 FAX0256-35-7488

HP : <http://www.sanjo-nrc.org>

本日の行事：卓話

「冷凍食品とピーコック」

- ◆本日の出席：65名中37名
- ◆先々週の出席率：65名中52名 80.00%
(前年同期 78.46%)
- ◆本日のゲスト：株式会社ピーコック
代表取締役 塚本 功 様
- ◆本日のビジター：
三条南RC 馬場信彦さん
- ◆本日のオブザーバー：
株式会社オーシャンシステム
本間真奈美 様
- ◆先週のメイクアップ（敬称略）：
8月6日三条南RC 石川勝行、山崎 勲
田口実仁佳、高橋彰雄
7日分水RC 田中耕太郎
7日職業奉仕委員会 羽賀一真
坂内康男、本間建雄美

* 本日の配布書類等

- ・週報No.1510
- ・ロータリーの友8月号
- ・ガバナー月信 8月（閲覧）
- ・原子力発電所再稼働アンケート



会長挨拶：高橋研一会長



みなさん、こんにちは

連日の猛暑は続いています
が8月に入ると気温40℃以上も少しは柔らかい感じに
感じます、皆さんはどうですか。
慣れない例会挨拶も、もう4回
終わり5回目となります。

7月はミドルコースでしたが
慣れないためか要点を伝える事に欠けていたと思
いますが、私自身ポジティブな考え方なので結果
はボギー、Wボギーどちらかと思いましたがボギ
ーとしました。

8月に入り第5回目ですがコースのイメージはシ
ョートコースなので挨拶は手短かに要点を伝えて終
わりたいと思います。

あまりの暑さに避暑地を探りに行って来ました。
行先は上越市立水族博物館（うみがたり）と鶴の
浜ニューホテル温泉です。上越市立水族博物館う
みがたりは上越市のシンボルと生まれ変わりました。
入口からすぐにエスカレーターで3階、最
上部に設けた眺望抜群のテラスへ向かい、大水槽
と日本海の水面が一体に見える絶景を楽しみ、海
水散歩気分を味わえる水中トンネルに行き飼育数
世界一のマゼランペンギンが屋上エリアにお目見
えし目の前を何羽も横切りました。私の妻は足を
踏まれたと言っていました。1番人気のドルフィ
ンイルカ水中ショーのパフォーマンスもとても楽
しめました。最後になりますが愛くるしいシロイ
ルカ2頭が新たに仲間入りし、水槽前に大きなソ
ファーが置かれていて優雅に泳ぐ姿や飼育員によ
るサインで丸い泡を出したり、音を出したりとて
も可愛いかったです。皆さんもエスカレータ
ーに乗って館内見学ス
タート！是非お出かけ
下さい。





幹事報告：松山浩仁幹事

- ・川瀬ガバナー事務所、地区事務所より 夏期休業のご連絡
休業期間 8月13日(月)～8月16日(木)
- ・地区米山記念奨学会より 米山奨学委員長セミナー開催のご案内
日時 9月1日(土)12:00～16:00 会場 ホテルイタリア軒 3F
- ・地区青少年交換委員会より 派遣学生帰国報告開催のご案内
日時 9月17日(月)(祝日)13:00～ 会場 ホテルオークラ新潟

理事会報告：第2回 平成30年8月7日(火)11:30～12:30 於：三条ロイヤルホテル

出席者：高橋研一、外山裕一、早川瀧雄、松山浩仁、武田恒夫、渋谷義徳、斎藤 正、湊岡 茂
金子太一郎、齋藤孝之輔、中原尚彦、花井知之、樋口 勤、羽賀一真、佐藤秀一
出席数15/16 (内委任状2名)

- 協議事項
- 7月豪雨義捐金募金依頼の件 承認
会員1人3000円×64名 スマイルBOXより
 - 8/28夜例会企画案の件 承認
8月28日(火)18:30～春秋まるい 会費3,000円徴収
 - 原子力発電所見学の件 承認
11/20の見学に先立ちアンケート実施(8/7例会)
9/25例会で東京電力職員の卓話
 - 二胡演奏会の件 社会奉仕委員長より現状の説明
 - 新潟いのちの電話支援依頼の件 承認
クラブとしては行なわない
 - 退会届けの件 承認
馬場直次郎会員(6月末)・笹原壯玄会員(12月末) 健康上の理由により
 - カメラ購入の件 承認
価格を再度検討の上購入

委員会報告：

雑誌委員会：今月は会員増強月間ということで特集が組まれております。ポイントは女性会員だと言う事です。お読み下さい。

職業奉仕委員会：お手元に「原子力問題再稼働について」のアンケートを配布しました。アンケートを基に、9/25例会で東京電力の職員の方から卓話をして頂き、11/20に見学に行く事を今日の理事会で承認頂きました。無記名でのアンケートですので、是非ご協力下さい。裏面もありますので是非ご記入をお願いします。

親睦活動委員会：8/28(火)18:30～春秋まるい で夜例会を開催します。個人負担をお願いする事になります。お一人3000円を当日会場にて徴収させていただきますので宜しくお願いします。後日出欠確認をさせていただきますので宜しくお願いします。

ロータリー財団ボックス：7日現在累計42,000円

佐藤 弘志君 塚本様、卓話御苦勞様です。馬場パストガバナーようこそいらっしゃいました。

金子太一郎君 渡辺委員長に協力します。

丸山 勝君 久しぶりの出席です。財団に協力

石黒 隆夫君 やっと雨が降りましたので。

渡辺 徹君 塚本様、卓話宜しくお願い致します。



米山奨学ボックス：7日現在累計126,000円

本田 芳久君 BOXに協力を！
吉田 文彦君 米山に協力致します。
米山 忠俊君 〃
今井 克義君 〃
森 宏君 最近の水ばかり飲んで、低ナトリウム血症で入院される人が沢山います。皆さん適度に塩分も取りましょう。



スマイルボックス：7日現在累計112,000円

馬場信彦君（三条南RC）三条北クラブ様は市内4クラブのうち最大の会員数を誇るクラブです。名実ともに1位なるには出席率も100%を目指して下さい。
松山 浩仁君 塚本様、ようこそいらっしゃいました。卓話宜しく申し上げます。馬場様ようこそお越し下さいました。どうぞごゆっくりして行って下さい。
渋谷 義徳君 (株)ピーコック社長塚本様、卓話ありがとうございます。楽しみにしていました。宜しく願い申し上げます。
落合 益夫君 株式会社ピーコック塚本様 卓話ありがとうございます。
吉田 文彦君 例会休んでばかりで申し訳ありません。久々の雨でひと息つきました。猛暑の関係で今年の稲刈りは早まりそうです。
澁岡 茂君 梨木さんに協力、今月は休みが多く生産性が問われます。頑張ろう!!
石丸 進君 塚本社長 卓話ご苦労様です。
花井 知之君 塚本社長、今日は卓話を引き受けて頂きありがとうございました。
齋藤孝之輔君 10ヶ月ぶりに九州へ診察に行ったところ、血管内のプラーク厚が20%も改善しておりました。日頃の妻の食事は勿論ロイヤルさんにも毎週別メニューを用意してもらったりと、周りの皆様へも感謝です。ありがとうございます。もう少し続けるのでよろしく申し上げます。
梨木 篤史君 塚本様、今日はよろしく申し上げます。小さい頃はよくピーコックに食べに行きました。



本日の行事：卓話 株式会社ピーコック 代表取締役社長 塚本 功 様



講師プロフィール：昭和53年7月生
平成12年7月ピーコック入社
平成22年9月常務取締役
平成29年7月代表取締役社長
趣味：スキー
ファーストフード店を軸とした外食事業と冷凍食品の製造を展開。本年7月新業態として居酒屋「鉄の音（てつのね）」1号店を長岡駅前大手通にオープン



「冷凍食品とピーコック」

私は長岡のロータリーにも所属していないので、まだまだ未熟ですがお許し頂き、出来るだけ皆様の参考になるように頑張りますので宜しくお願いします。

当社は冷凍食品という業態と向き合って業績を毎年伸ばさせて貰っていますが、どのようになっているかをお話させて頂きます。

47期目を迎えますが50年前、創業者の父がボクサーとして渡米しました。食べる為にアメリカのマクドナルドでパテ（肉）を売るバイトをしていました。日本では屋台以外はレストランという業態しかない時代、お客様が自分

で注文しに行くということはありません。父はお客様がカウンターに物を買に来るのを見て、やってみたくてと思ったそうです。父はファイターだったのでよけることをせず、目を痛め帰国しました。大阪など色々な所に「たこ焼き」の修業に行きました。屋台ではなく、商業施設に出たいという気持ちをもった頃、私の祖父が中部電力で働いていましたが、長岡の長崎屋の7階に3坪だったら土地がある。と紹介を受けました。余程のコネが無いと商業施設には入れなかったのが直ぐに受けました。冗談だったのかもしれませんが「伊豆長岡だと思った」と言っていました。12月に話を受け、1月に出展準備、5月オープンなので浜松から母と二人で来た時に初めて雪を見たそうです。業界では屋台でないたこ焼き屋を初めて出したと言われていました。隣が月商30万位でしたが300~400万、売ってしまいました。他のお店の1年分を1ヶ月で達成しました。運命の出会いだったのですが、ダイエーのバイヤーから、新潟ダイエー店に出店を打診されました。10坪で2億円売り上げました。隣の店の1年分を15日間で売り上げたという、快挙を達成しました。中内さんが視察に来られていました。父はお客様から食べる所を作って欲しいと言われて、床にブルーシートを敷いていました。それを見た中内さんが「なぜお客様が床で食べているのか」と激怒されました。ダイエーの直営店だった両隣を潰し、テーブルとイスを置きました。それが今、イオンなどに当たり前のようにあるフードコートと言われていています。それから中内さんはダイエーにフードコートを作り私共を可愛がって頂きました。中内さんから30億円ほど投資して頂き100店舗ほど出させて頂きました。家賃として120億円位お返ししました。私の名前もいただき、無くなる直前まで「息子よ」というお手紙を頂きました。中内さんが30年ほど前にアメリカから帰国され「ダイエーは潰れる」と宣言されました。理由として、駅前に出店しすぎたこと、コンビニという業態が来る、特に非常にコンパクトで欲しい物が簡単に手に入ってしまう業態、アメリカはハイウェイばかりですが、日本は60km規制ばかりなので確実に流行る。「間違いなく5年で2万店舗突破する」と宣言されました。小売りというニーズが大幅に変わりました。その時、私の父に「コンビニと付き合える業態に生まれ変わらなさい」と言われました。それで冷凍事業を始めたのが28年前です。その時、当社のメインバンクは第四銀行ですが「外食事業で十

分成立しているのに何をバカな事を、余計な事はするな」と融資はして貰えませんでした。その時、北越銀行が貸してくれ日本で初、冷凍たこ焼き工場を作りました。

中内さんの助けも頂き、順調に売り上げを伸ばし1日10万粒焼いていましたが今は1日100万粒焼いています。日本でタコを切っていました。間に合わなく、フィリピン、タイ、中国など行きましたがタコ自体が見つからず最後に訪れたのがベトナムです。21年前ですがタコを獲った事がないと言われ、父をはじめ幹部全員で港にいき船に乗せて貰ってタコ坪漁を教えました。岩ダコを獲ることが出来ました。味は真ダコに近い食感と味でした。それからベトナムに進出しました。

そのころ、当社の店で今川焼きをやっていましたが、そこに目玉焼きを入れた大阪焼きもやっていました。これを見た東京のバイヤーからベトナムで焼いて欲しいと言われました。20年前は加工食品を輸出したことがない国でした。因みにタコも輸出したことがなかった。それを当社が初めて「カットダコ」として輸出しました。電子レンジで温めて食べるだけの加工食品を初めてベトナムから輸出した企業と言われています。

父は昨年の7月に亡くなりましたが、2年前に冷凍の焼きそばをやりたいと言う事で冷凍焼きそばを開発しました。冷凍焼きそばは撤退が激しいので、両面焼きそばという新しい物を開発しました。店舗は今、体力が無く閉鎖しております。特にイオン等365日の経営は厳しい状態です。人件費が高まりすぎて、人が来ない。本社からの応援が必要になってきているので閉店し始めています。現在は60店舗ほどです。父親に顔向けできない状態ですが、業種転換を図っています。

昨年、会社を引き継ぎ、父の理念と共に「おいしさ・つくりたて・日本の心」たこ焼業界を発展させ、日本の心 祭りの楽しさを提供します。

「オンリー1でなく、No1であれ」

一、お祭りのわくわく感を継承します

一、お客様の「おいしいね」の笑顔が見たくて提供します

一、地域に貢献し、ピーコックに関わる全ての人を笑顔にします

冷凍食品をやっていく上で たこ焼は小銭商売、買いやすくあれ

■たこ焼のニーズは自分で創れ

■たこ焼きは景気に左右されない

当社の顧問で越後製菓の山崎会長が「お前の会

社は水分を残せる。うちは米菓だから残せない。お前は水分を残せ、人間の体は70%水分だ。食品も70%にすれば必ず売れる」と言われました。

焼いた物を湯気を出さずに、直ぐ凍結する事を開発しました。お陰様で毎年受注量が上がっていきようになりました。

人事生産性（一人当たりの1時間の仕事量）7,000~9,000円とゆっくり上がっていましたが、平成13年から機械を増設し今は17,000円となりました。値下げも値上げもせず、小売価格を守る事を決めました。企業努力でお客様が「たこ焼きを買いやすくあれ」ということを守ってきました。

これが今、冷凍食品で大幅に成績を伸ばせている事だと思えます。

外食でお客様の小銭を頂いて、目の前で作って、食べて頂いて、返却して頂く、という事に携わってきたから、自分たちが何をすべきか、「お客様が必要な物を作れる工場であれ」という事を全社員に伝えていきます。

売価を上げずに、口当たりのいい商品を提供する。が当社の特徴です。

今、1日100万粒焼いています。日本生協連さんの宅配は2週間後の注文を受けます。

ソースと共に喉を通過するたこ焼き「のどごし」のいいたこ焼きを開発しました。

先代と約10年前から取り組みました。生協の組合員さんからは「子供達が勝手に食べちゃう」という声を頂きました。

冷凍部門では焼きおにぎりが不動の1位でしたが昨年当社が抜きました。1日5万パック売りました。

当社は「たこ焼きは景気に左右されない」という先代の言葉を守りながら兎に角、価格を維持する、企業努力によって価格を守りきるという位置づけを作っています。

ベトナムから実習生を迎え入れています。ベトナムで5年勤務した者を連れてきます。小国町にある工場は周りが食品工場に囲まれています。ブルボン、岩塚製菓、越後製菓など。募集しても一番作業性が強く、集中力の高い、又家族に商品を出している30歳前後の女性が採用出来ません。商品に対して批評、意見を言ってくれる人が欲しいのですが、いません。そこでベトナムから受入れています。

ピーコックは食品業です。間違いなく一方通行ではお客様に淘汰されます。お客様が必要な者を探し、お客様に必要なだと言って貰える企業になり続けて行きたいと思っております。

最後に先代が10年間、難病支援を行ってきました。自販機を設置して頂くと、1本当たり5円を支援して頂く事になっています。県内で464台設置しています。是非、設置して頂きご協力下さい。

緊張してろくなお話しが出来なかったのですが、こういう会社です。ご興味ありましたら難病支援ともにピーコック宜しくお願い致します。ご静聴ありがとうございました。


たこ焼きは景気に左右されない
<日生協様売り上げランキング>
◆他社を寄せ付けない圧倒的な**美味しさと価格**
◆企画を入れれば**必ず売れる**

↓

日生協様 冷凍食品部門の売上
第一位に輝きました。

☆1日1万食売れる、今まで1位の有名メーカーの焼きおにぎりを**抜きました!**

⇒3月リニューアル品は既に
前年130%の生産計画



12 Peacocks

補足: 社会貢献

●新潟難病サポートプロジェクト
前塚本社長の発案で三国コカ・コーラボトリング様と協力し、2009年から取り組んでおります。

清涼飲料の販売で1本当たり標準5円が、
難病相談支援センターを運営する「NPO法人新潟難病支援ネットワーク」に寄付されます。

寄付金総額
約35,452,302円
設置自販機台数
464台
※2018年6月末現在



新潟難病サポートプロジェクト
誰かの「ありがとう」に
つながっています。
一人で悩まないで

新潟難病相談支援センター
〒951-8511 新潟県新潟市中央区南万代2-1-1
TEL: 025-272-1111 FAX: 025-272-1112
E-MAIL: info@npo-nishinaga.jp

27 Peacocks

(4)なぜ合併を判断できたのか？

現在ベトナム工場で作った商品は
事故もなく工場由来のお申し出もありません
⇒高い品質が強みとなり、会社を大きく発展させてます。

- 👉 ポイントは「指導者であるピーコックの責任」
- ・全ての商品はピーコックが開発し、品質指導を行う
 - ・時には強い要求もしますが、問題が発生した場合は「ピーコックの責任」として向き合ってきました。

互いに責任感が生まれ、結果お申し出がない会社に

17 Peacock

優秀な人材の確保

ベトナム実習生制度15年前から導入
5年以上勤務した海外工場幹部が
小国工場で勤務出来るシステムを確立

実習生として3年間勤務可能

経験者なので即戦力

増加注文にも対応できるシステム

18 Peacock

(3)ベトナム 工場のご紹介(GTB社)

GLOBAL TAKO BALL CO.,LTD (GTB社)

ピーコックとビフーズ社の合併会社

- ・設立：2017年設立
- ・従業員：約80人
- ・敷地面積：1,194㎡
- ・売上高：年間600万USD予定
- ・生産量：約2,400トン/年
- ・輸出先：日本、韓国、ヨーロッパ他予定
- ・主要設備：

自動焼成ライン 4台
自動生地供給設備
急速凍結機 2台(スパイラルフリーザー)
自動包装機
X線異物除去機
金属除去機、自動振り分け機



15 Peacock

(5)ベトナム市場 問題点と今後の課題

◆未整備のインフラ
電力不足、物流・交通インフラが不十分
⇒高速道路の拡大、国際港の開港、地下鉄、新国際空港のプロジェクト進行中

◆労働力の上昇
安価な労働力により生産拠点として発展してきたが、今後労働コスト上昇によりその強みが消える

◆加速する経済連携
2015年TPP加盟、EUとのFTA、AECの発足。今後も成長
⇒政府が2020年までにGDPを3,750ドルにすると発表

GDP3,000ドル超えで家電製品・自動車が見通し
⇒今後は生産拠点+消費市場としても魅力的

24 Peacock

居酒屋事業

<開店までの道のり>

FF事業部の未来をになう

新規プロジェクトの立ち上げ

◆既存店の問題点を見つめ、改善

人手不足、365日経営からの脱却

音に込めた教育ビジョン

25 Peacock

居酒屋事業

『鉄の音』
7月7日オープン



26 Peacock