

ますが、YKKの商売を参考にしようと、月に1回程は小物でも買いに出かけるのが楽しみであります。

次に、今や情報通信企業の一番手、「ソフトバンク」と「ヤフー」の関連の話を致します。

ソフトバンクもヤフーも何をしている企業か知らない人が多いと思いますが、株の好きな人は会社の名前だけは良く知っておられると思います。当社はソフトバンクとは昭和57年より取引がありました。当時は1本2000円程度のパソコン用ゲームソフトの卸屋でありました。最近はパソコンソフトも数万～数百万となり、パソコン通信器機の販売などで業績の拡大をしています。2回程、経営危機がありましたが、無事に乗り切って、今では毎日のようにテレビ、新聞に報道され、孫社長はトップリーダーとなっておられます。今のソフトバンクは新製品を開発したとか、コンビニの様な新しいビジネスを行なったとかいう企業でなく、投資会社そのものであります。その投資先が有望であるという事で株価その投資先の一つがヤフーです。

米ヤフーは株式時価総額9兆円になり、年間売上は650億で総利益は66億です。

日本ヤフーは株価1億1700万で、時価総額1兆5000億ですが、年間売上は50億、利益はまだのようであります。

ソフトバンクの投資先は400～500社といわれています。この投資ビジネス、成功するのでしょうか。

第二中学校修正会会長捧靖彦君よりの礼状

三条北ロータリークラブ会長佐藤義英様

先日は私達をお招きくださり、誠にありがとうございました。大勢の生徒の前で話したことがあってもあのような大勢の大人の方の前で話すことは初めてでしたので会場の雰囲気になお一層緊張いたしました。しかしいろいろな面から見て非常に良い経験をさせていただいたと思っています。精一杯話したつもりですが僕自身、自分の考え方を上手に表現できなかったことが心残りであり皆様のご期待にこたえられたかが心配です。それにもかかわらず終始お心遣いいただいたこと、本当に申し訳なく思っております。頂いたお金は今後、ボランティア活動に有効に使わせて頂きます。

第二中学校修正会はこれからもボランティア活動に力入れ、地域の人たちの役に立ちたいと思います。今後ともよろしくお願い致します。

2月22日例会： 夜例会 卓話 坂本勝司会員

於三条ロイヤルホテル 点鐘19:00

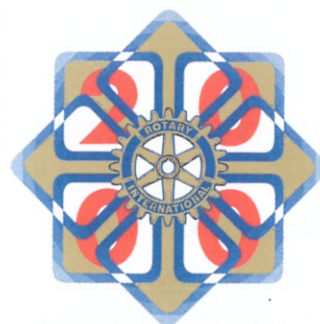
2月29日例会： 卓話 三条市役所総務部長小林智弘様

3月7日例会： 卓話「私の履歴書～人生の缶詰～」 山上茂夫会員

3月14日例会： 卓話 中條耕二会員

3月21日例会： 夫人同伴夜例会

3月28日例会： 卓話 大野新吉会員



三条北ロータリークラブ週報

ロータリー2000:
活動は一堅実、
信望、持続

例 会 日
2000. 2 . 15
累 計 No 642
当 年 No 29

国際ロータリー会長 カルロ・ラビツア 第2560地区ガバナー 高木貞一郎

会 長／佐 藤 義 英

幹 事／長谷川恵慈

SAA／山 中 正

例会日／火曜日 12:30～13:30

例会場／三条ロイヤルホテル ☎34-8111 FAX34-8114

事務局／三条市西四日町3-15-34
ヒューマン・ハーバー内 ☎35-7160 FAX33-8972

行 事： 卓話「無題」落合益夫会員

出 席： 本日の出席 52名中 35名

先々週の出席率 52名中 46名 88.46% (前年同期84.31%)

【1月の出席状況：会員数52名 例会数3回 平均出席率85.9% (前年同月93.47%)】

先週のメークアップ： 2月9日 三条RCへ 斎藤 正さん、中條耕二さん、淵岡 茂さん

高橋彰雄さん

10日 巻RCへ 坂内康男さん

11日 R財団セミナー出席 淵岡 茂さん

14日 三条南RCへ 梨木建夫さん

ビ ジ タ ー： 燕RCより 武田隆夫さん、早川賛治さん

三条RCより 渡辺宏策さん、鈴木宗資さん

三条南RCより 吉田行雄さん

会 長 挨 拶： 山崎 勲

皆さん今日は会長、副会長とも葬儀出席のため欠席ですので私が会長挨拶をさせていただきます。

本日は三条RCから鈴木さん、渡辺さん、燕RCから武田さん、早川さん、三条南RCから吉田さんのお客様ご出席有り難うございます。

11日には淵岡会員が新潟で行われたロータリー財団セミナーに出席され祭日にも拘わらずご苦労様でした。

先月末に9年半ぶりに佐野房子さんが柏崎で発見され、犯人の佐藤宣行容疑者も11日には逮捕され長期にわたった市民総ぐるみの捜索も無事終わりました。

救出された佐野房子さんは精神的参っていて、社会復帰をするのには相当の時間が必要と思われます。中でも全国で始めて「心の傷」を重視、心的外傷後ストレス障害(PTSD)や両足の筋力

低下を障害と判断し、検察では傷害罪を適用した。

「PTSD」とは心的外傷後ストレス障害。大きな事件や災害に遭い心に深い傷を負った人に生じる精神的後遺症。悪夢の一場面が突然よみがえるなどの「再体験」に苦しめられ、不眠や集中力低下、未来に希望が持てないなどの症状が起きる。1970年代に研究が始まり、地下鉄サリン事件、阪神大震災などで問題が指摘された。

今回の事件でメディアの過熱報道があまりにも目に余るものがあったことは同業者として残念のことです。三條新聞も実名報道などで一部非難を受けた部分もありますが、地域性を考慮した場合、皆が熟知している名前を仮名にしても意味がなかったからです。捜査本部も犯人逮捕から実名発表を中止しましたので三條新聞も仮名を使用しております。

代理の代理の会長挨拶でしたがご清聴有り難うございました。

幹事報告： 長谷川幹事

- ・高木ガバナーより 2／4で公式訪問が全て終了したことで協力にたいする御礼
- ・第二中学校修正会会長捧靖彦君より ボランティア寄付に対する御礼
- ・次週2／22は夜例会午後7時点鐘です。お間違いのないようにお願いいたします

委員会報告：

西村親睦活動委員長

3／21（火）夫人同伴夜例会「ウエスタンの夕べ」再度、出欠表を廻しますので、確認して下さい。

職業奉仕委員長

2／1の例会で卓話をして頂いた二中の修成会会長の捧君から礼状が届きました。是非会員の皆さんに読んで頂きたいので週報に載せさせていただきます。

ニコニコボックス：	15日現在累計 810,470円
-----------	------------------

武田隆夫君（燕RC）創立40周年記念式典を4月8日に行います。よろしく願い致します。

早川賛治君（燕RC）創立40周年記念式典を4月8日に行います。よろしく願い致します。

山崎勲君 本日は会長代理の代理を努めさせていただきます。

梨本清一君 燕RC40周年のご盛会を祈って早退お許し下さい。

佐藤文夫君 落合さん卓話楽しみに聞かせて頂きます。

佐藤啓策君 所用により早退します。落合さんの卓話を聞けないのが残念です。

佐藤弘志君 落合さん無題楽しみにしています。

・小田登志男君 先週は重要な例会でしたのに欠席でした。申し訳ありません。

芦田義重君 落合さんの卓話楽しみにしております。

※ 燕RCの方より 4／8燕RC40周年記念式典を行います。皆様お待ち致しております

のでよろしくをお願いします。

ロータリー財団：

阿部誠一郎君 財団への協力御願ひ致します。

堀川正幸君

米山奨学会：

山上茂夫君 2.3～2.6まで同伴でセブ島のR.Cに出て来ました。非常にフレンドリーな応待でした。

馬場直次郎君 目の前にボックスがありましたので。

早川龍雄君 BOXに協力して。

卓話： 「無題」落合益夫会員



卓話のスケジュールが決まって、いろいろと考えましたが一番、話し易いのは自社の業界及び関連の話が楽かと思い、業界新聞に載っている事柄を2～3話してみたいと思います。

以前より群馬県は家電製品が安いと云われております。なぜかという、ヤマダ電機の本社が前橋にあり、その本拠地の各地にコジマ電機が大型店をオープンし、安売りを仕掛けたからといわれています。昨年は反対にヤマダ電機がコジマ電機の本拠地の宇都宮の周辺に大型店を複数展開して競争が更に激化したといわれています。

家電量販店業界にも「YKK」という言葉があります。Y……ヤマダ、K……コジマ、K……ケーズということです。2、3年前には北関東のYKKが大阪から西の市場である関西、中国、四国、九州地方に進出しました。意外と簡単に進出できた理由は商品の売り値が10％程高かったからといわれています。大激戦の関東で鍛えられた各社の手法は「大型店の大店舗化」の流れでありました。

コジマ、ヤマダの店舗数は200前後、西の上新電機、ベスト電機は500以上店舗ですから1店舗あたりの売上額は、3倍4倍となり、効率の良い店舗となりマージンが薄くても、経営が可能となる低コストの企業となり、安売り競争には絶対的な強みを発揮します。効率の悪い高コストの企業はやがて弱体となり、行き詰まってしまうのではないかと思います。当地区でも昨年の夏にケーズ電機がオープンしてYKKが出揃いました。

今の家電店のチラシに記載されている価格は参考価格で、店頭で本格的に価格交渉をしてから購入するのがあたりまえのようです。なぜなら店員は片手に電卓を持って商品説明を行ないます。値段を下げますからお客様よろしく、といわんばかりの態度で商売を行なっていますからこれが店の方針だと思います。購入する時に値切って買わないと損をしてしまいます。

12月末に10年間愛用した我が家のテレビを買い替えようとチラシで調査し、YKKの2店で値段を聞いたところ10％程値段の差がありました。当然安い店から購入しました。私の仕事柄でもあり