

若い娘さんにゃ仏の顔で 年寄りのババアにゃ閻魔の顔で
 そりゃないよ歯医者さん 若い娘さんにゃ
 痛かろう、私がすぐになおしましょう 年寄りのババアにゃ
 いい年なんだから 少々のはがまんしな そりゃあないよ歯医者さん
 ・昔 歯のあることをつい忘れ 今 歯のあることに感謝の日々

「歯医者さんへの手紙」より抜粋

IMのスナップ



10月14日例会：ライラ報告会

10月21日例会：米山月間 卓話「僕の国と留学生活」米山奨学生ズバエル・アクタル君

10月28日例会：卓話 ネットワークみどり緑 代表 関根依智朗様

11月4日例会：8日に振り替え

11月8日例会：(土) 3RC合同植樹事業 槻の杜運動公園にて 9:00～

11月11日例会：R財団月間

11月18日例会：卓話 青少年健全育成市民会議 阿部涼子様



Lend a Hand

会長/山本 賢
 幹事/西山 斉
 SAA/小林 繁男

三条北ロータリークラブ週報

手を貸そう

例会日
 2003. 10. 7
 累計 No 821
 当年 No 14

国際ロータリー会長 ジョナサンB.マジアベ 第2560地区ガバナー 原 信一
 ホームページ <http://www.rotary2560.net>

例会日/火曜日 12:30～13:30
 例会場/三条ロイヤルホテル TEL34-8111 FAX34-8114
 事務局/三条市西四日町3-15-34 ヒューマン・ハーバー内
 TEL35-7160 FAX33-8972

メールアドレス north@sanjo-nrc.org ホームページ <http://www.sanjo-nrc.org>

行事：「職業奉仕月間」卓話 (株)スノーピーク代表取締役 山井 太様

出席：本日の出席 57名中 43名

先々週の出席率 57名中 47名 82.46% (前年同期81.36%)

先週のメイクアップ：9月30日 田上RCへ 星野義男さん

10月1日 三条RCへ 梨本清一さん

4日 地区大会記念ゴルフ会 中條耕二さん、米山忠俊さん

斎藤 正さん、大橋政雄さん

6日 第四分区AG会議(巻) 中條耕二さん

6日 地区R情報委員会 山上茂夫さん、中條耕二さん

6日 三条南RCへ 中條耕二さん、山口龍二さん、青木省一さん

大野新吉さん、石川勝行さん、西村 護さん、米山忠俊さん

ゲスト：(株)スノーピーク 代表取締役 山井 太様

会長挨拶：山本 賢会長



10月は「職業奉仕月間」、「米山月間」です。次のようなガバナー原信一氏からのメッセージをご紹介します。

『ご存知のように昨今株価が11,000円台を一時回復したということで日本経済は回復の兆しがあるとは言え、不況からは完全に脱したとは言えないようです。倒産件数や負債総額を見ても、企業においては厳しい状況がまだまだ続いています。このような厳しい時代に企業が利益のみを追求し、社会的責任を放置していたとしたら、いずれその企業は人々から見放されることになるでしょう。今こそ、企業の社会的責任が問われている時であると思います。私達はロータリーの理念である、「職業宣言」に基づき、従業員をはじめ、自分の職業に関係する人々の幸せにつながっているかどうかということを考えなければならないと思います。』

10年前既に経済アナリスト藤原直哉氏は御用達経営を目指していくべきだと言っています。御用達

経営とは、お客さんのことを考えた商品を提供し、お客さんから「ここの商品しか買いたくない」と思われるようなビジネスです。お客さんに売ってやろうと利益ばかり追求するようなビジネスは、もうこれからは通用しなくなると思います。

病院を例にして考えると、何度も検査したり、注射を何本も打ったり、薬をたくさん出すような病院は敬遠されます。診療報酬や薬価報酬目当ての利益重視の病院だということを患者さんのほうが見抜いているのです。

出来高払いから包括医療に変化していかなければならないのです。「世のため人のため」そして最後に少し余裕があれば「自分のため」という姿勢を持たなければならぬと思います。これはロータリーという職業宣言そのものでありましょう。

追伸

今日は㈱スノーピーク代表取締役 山井太様に海外出張直後のご多忙にもかかわらず、我々ロータリークラブの為にかけつけて頂き、素晴らしいご講話を頂きました。誠にありがとうございました。事業に対する強い信念、姿勢や考え方に非常に感動し強く共感致しました。まさにNHKの「プロジェクトX」を見ているようでした。会員の皆様も同じように感動を受けたのでしょうか。過去の誰の講話よりも大きな拍手に私は驚きました。勝手ながら是非、少し時間がとれ、奉仕の心に共感して頂けるなら、私共ロータリークラブに入会し、新風を吹き込んで頂けたらと願っております。

幹 事 報 告： 西山幹事

- ・関西国際大会実行委員会より R I 2004年関西国際大会チラシ配布のお願い（席に配布）
- ・裏館小学校大野校長先生より 春に寄贈植樹した椿、山茶花が元気に育っていますとの近況報告を頂きました
- ・原GBより 2004年国際大会ボランティアSAAのお願い

国際大会に出席される方でご協力いただける方は申し出下さい

ニコニコボックス：	7日現在累計	355,000円
-----------	--------	----------

山 本 賢 君 山井太様ご講話ありがとうございます。

西 山 斉 君 ”

小林繁男君 ”

笹原壮玄君 先般は有難度ございました。

斉藤興一君 今日は早退させて下さい。

山口龍二君 タツミゴルフコンペに参加3・9です。22名でしたので。

山 崎 勲 君

落合益夫君 BOXに協力。

本間建雄美君 今月は職業奉仕月間です。月始めの例会にお忙しい中県央地域で活やくされていま

とハッキリ言って、ユーザーのターゲットを絞り込んで行きましたので、当社の製品は初心者には高く買えません。

アウトドア業界も不景気で1995年～1996年をピークに8年連続縮小しており、今年も5%縮小していますが、ライフスタイルとして一生アウトドアを楽しんでいる狭い層の方々に商品を提供して支持されているので、非常に不景気に強いと思っています。

私が㈱スノーピークに入社した1986年の売上は6億円で1993年は25億円になり、6年位で売上が4倍に成りバブル景気だと思っておりました。

1993年から売上が落ち始めて3期連続で落ちた1996年に社長に就任しまして、更に3期売上が落ちましたが4期目から現在まで売上を上げる事に成り、売上の下がっている6年間は厳しい経験をしました。

当社は厳しい6年間で見えなくなったお客様の顔を見る事から始めなくては行けないと、スノーピークアワーと言うお客様を招いたキャンプのイベントを始め、日本全国8ヵ所で延5,000人のお客様とキャンプをします。

キャンプ参加者から「買いに行くお店に㈱スノーピークの品物が有る物と無い物が有る。」と言われ、私は「問屋とは取引を止める、販売店は1/4にする、その代わり1/4のお店には当社の製品を全部置いて貰うから。」と社員に言って実行しました。

その事に依って定価は3割減となりお店の数は減りましたが、全国に250店が㈱スノーピークの全商品を置いて貰うお店が出来ました。

それは㈱スノーピークの製品はお店が買ってくれるのではなく、エンドユーザーが買ってくれる訳ですから。

多くの良い製品を造り世界中の消費者に使って頂ければ良いと思っています。

つたない話で大変恐縮ですけれども私の話は以上で終わらせて頂きます。

会 員 の 声： 歯医者への伝言 今井 克義

- ・治療より長くて不安な待ち時間
- ・2時間も待たせて何が予約制

- ・待合室 あまりの広さにふと思う「どれだけ待たせるつもりなの？」

- ・歯科医院 老女すわりて 毛糸編む
- ・そこ違う 麻酔した歯は痛くない

- ・吾が子でも 代わりたくない 歯の治療
- ・何故痛む 両親いるのに 親知らず

- ・先生、学会出席といって海外旅行に行くのはやめてください。国内の学会だって出たことない先生がどうして海外旅行だけは学会というのですか。学会のプログラムだって一度も見たことありませんよ。

- ・歯医者さん言うこともっともわかるけど かなり大変ブラッシング
- ・藪医者に通いつづけて8000（ハチマルゼンゼロ）

- ・歯医者さん患者が来なくなったら 敗者さん
 - ・歯医者信じ まかせて最後は総入れ歯
- “そりゃないよ 歯医者さん”