



2016 -2017 年度

国際ロータリー会長：ジョンF. ジャーム「人類に奉仕するロータリー」

第2560地区ガバナー：田中 政春「基本を学び、地域と共に」

三條北ロータリークラブテーマ

「ロータリアンの深い絆と躍動感あるロータリークラブへ」

会 長：金子太一郎

幹 事：佐藤 秀一

SAA：羽賀 一真

例会日：火曜日12:30～13:30

例会場：三條ロイヤルホテル Tel.34-8111

事務局：三條市本町3-5-25三條ロイヤルホテル内

TEL:0256-35-7160 FAX:0256-35-7488



HP: <http://www.sajo-nrc.org>

AD: north@sanjo-nrc.org

本日の行事：新会員卓話

- ◆本日の出席：66名中33名
- ◆先々週の出席率：66名中52名 78.79%
(前年同期 80.30%)
- ◆11月の出席状況：会員数66名
例会数4回
平均出席率 84.08%
昨年同月 80.81%

◆先週のメイクアップ：(敬称略)

12月8日見附RC 岡田 健

13日親睦活動委員会 田口実仁佳
本田芳久、松山浩仁、花井知之
佐藤啓策、小林 進、中原尚彦

13日新会員オリエンテーション
佐藤啓策、小林 進、中原尚彦
金子太一郎、佐藤秀一、花井知之
中條耕二、丸山 勝、岡田 健

* 本日の配布書類等

・No.1433 週報

会長挨拶：金子太一郎会長



皆さんこんにちは。

本日の卓話は、新入会員の中
原さんです。よろしくお願いします。

今年の漢字が昨日発表されま
したが、「金」になりました。

わかりますか、まさしく私の金子の「金」です。
今年は私にとって縁起の良い年になりそうです。
まさしく私には「神っています。」

今日は、先日報道されましたアマゾンについてお
話させていただきます。アマゾンと言っても南米
の森林でなく、ネットショップのアマゾンです。
常に先端に行くアマゾンですが、当社も取引させ
ていただいております、私自身も目黒のアマゾンジャ
パン本社に5、6回訪問したことがあります。
訪問したのは一部の商談室なので、全部は把握で
きませんが、社員が20代から40代前半の方ば
かりで、片手にパソコンを開いた状態で抱えて歩
き回っております。社内はやはり自由な雰囲気と
いった感じです。

さて米国アマゾン・ドット・コムが、「Amazon ダ
ッシュボタン」と、「Amazon GO」という、2つ
の衝撃的なサービスに乗り出しています。

既にニュースで報道されていますので、ご覧になった方もいらっしゃると思います。

以前にはドローンで配達するなど、画期的なアイデアを常に提案してます。先日のテレビで公開し
てましたが、物流センターの内部は商品棚が自動で人のところに来る衝撃的なピッキングシステム
でした。逆転の発想ですね。

さてボタンを押すだけで日用品が注文できる「Amazon ダッシュボタン」、そしてレジの無いストア
「Amazon GO」。この Amazon の猛攻とも言えるサービスの登場は、私たちの消費活動をどう変え
ていくのでしょうか。

Amazon ダッシュは、冷蔵庫に貼り付けておけるボタンのような機器で、押すだけで、自宅にいな
がら、食料品や飲料を注文することができます。資生堂のシャンプーの TSUBAKI や、カルビーの
フルグラなど、12月5日の段階で、参加するブランドも40あるとのこと。

プライム会員対象で、500 円の機器代は、初回購入分から差し引かれることで実質無料。自宅が即

日配達の地域にあれば、午前中に注文すれば、午後には届くとのこと。さらに、スマホ連動なので、商品と購入数を一度登録しておけば、その後はボタンを押すだけで注文可能になります。まるで、御用聞きのように便利です。今日頼んで明日届くだけでも便利なのに、パソコンを開けなくても買い物ができる、さらに、スマホよりも素早く買うことができるというのは、過剰と言っていいほど便利です。

また Amazon はなぜコンビニ業界に乗り出すのか？本社がある米国ワシントン州シアトルを皮切りに、コンビニエンスストア事業を展開すると発表しました。

Amazon GO は完全自動のレジのないコンビニ AI 店です。レジはなく、改札口のような自動チェックのレーンが並んでいます。30 坪の店舗面積ですから、陳列商品はセブン・イレブン並みの 1600 ~ 1700 品目くらいでしょう。現在は、シアトルにあるアマゾンの本社内で、社員向けの店舗として実験中です。

その仕組みは、カメラがいたるところに設置されており、お客が商品を棚から取ると、商品名、価格、数量を、顧客のスマートフォンに WiFi で送りながら、スマートフォン毎の「仮想ショッピングバスケット」を、本部のクラウドの中に自動生成します。

取った商品を戻せば、代金の引き落としはキャンセルされます。これが、「SelfyCart (個人カート)」の機能です。

顧客が商品を選んで、レーンのようなレジか、空港の金属探知機のような囲い（顧客の目からは見えないようにできる）を通ると、買い物の完了です。

最初の店舗は莫大な費用が掛かりますが、そのソフトは、無コストで無限複製ができます。現在の開発費は大きいでしょうが、「Amazon Go」の店舗を増やせば、アプリケーションの 1 店あたりコストは、どんどん低くなっていきます。

インターネット通販を核に、ここまでやってきた Amazon が、なぜ、コンビニエンスストア市場に参入するのでしょうか？ まずは、市場における取りこぼしをすくいあげたいからでしょう。ここ数年、インターネットでモノやサービスを購入する人は増えているし、もちろん購入量も増えていますが、まだ小売りの大半は「リアル店舗」経由での購入です。これはアメリカにおいても、同じことで、AI による効率化を生かした利益率の高いリアル店舗を構築することを目指しているようです。コンビニを展開することで、よりリアルな顧客の購買データを得ることができるため、Amazon の生命線である、「顧客データ」によるビッグデータ分析、協調フィルタリングによるレコメンデーション機能も、より精度が高くなり、ひいては自社のサービスの質の向上にもつながるでしょう。

もちろん、通常のコンビニのように、レジに並ぶ時間などが短縮できるなど、Amazon が目指している顧客の利便性の最大化にもつながる。

Amazon から中小企業は何を見習うべきか？

Amazon ダッシュも Amazon GO も、リアル店舗を持つ小売企業にとっては大きな脅威になりえます。しかし、「やはり Amazon には勝てないな」などと諦めるのではなく、逆に Amazon から何かを学び自社のビジネスにいかしたいものです。

まずは、あくまでも Amazon が求めるものは、「いかに便利にお客様に買ってもらえるのか？」であることです。

機器としてのボタンを開発することや、コンビニに進出することよりも、「顧客が便利にものを買うにはどうしたらよいか」という日々の発想が、これから新規事業を産み出す源泉になったのでしょう。

20 年前から、Amazon は「お客様のためになることは何だろう？」と日々考え、小さいことを積み重ねていく社風を持っています。この「顧客中心主義」こそが、企業がすべき顧客の創造につながるのでしょう。私もアマゾン本社を訪問すると「顧客中心主義」を掲げています。

もう一点は、「常に未来を見ること」。このことは他社ではあまり謳っていません

この 2 つのサービスは、Amazon が 5 年後 10 年後に、顧客が便利に買い物ができるためには、何を提供すべきかを見据えた一手なのであろう。

財務諸表や営業の成績は、非常に重要な数字であるが、あくまで「過去を表す数字」です。しかし、そこにこだわるのみではなく、未来を見つめる視点を持つことで、画期的な製品やサービスを開発することができます。

顧客中心主義と、未来を見据える視点こそが、新たな顧客を産み出すということです。



幹事報告：佐藤秀一幹事

- ・地区インターアクト委員長より 年次大会報告書送付について（受付にあります）
- ・三条ローターアクトクラブより 1月第1例会のご案内

日時 2017年1月13日（金）19：30～21：00

会場 越前屋ホテル

- ・一般財団法人比国育英会バギオ基金より
2015年度事業報告書送付とご寄付のお願い（報告書は受付にあります）
- ・NPO三条市成人式サポート協会より 協賛のお願い
- ・新潟のちの電話事務局より クリスマス、年末ご寄付のお願い
市民公開講座のご案内 ドリアン助川講演会
2017年1月21日（土） だいしホール
電話相談員募集 ボランティアによる電話相談活動です。詳細は事務局まで

*****ロータリー財団ボックス13日現在累計210,000円*****

中原 尚彦君 本日はよろしくお願いします。
馬場直次郎君 ボックスに協力して！
浅間 一洋君 BOXに
早川 瀧雄君 今年もあと2週間。大雪にならないよう祈ります。中原さんの卓話楽しみです。



*****米山奨学ボックス13日現在累計287,000円*****

中原 尚彦君 本日はよろしくお願いします。
西村 護君 米山のテーブルに着きましたが米山委員がいませんでしたが、協力します。
大野 新吉君 雪のない12月であってほしい毎日です。
本間建雄美君 米山委員不在の為、私が代読させていただきます。米山BOXを宜しく
石川 一昭君 BOXに協力
田口実仁佳君 協力します！



*****ニコニコボックス13日現在累計401,000円*****

笹原 壯玄君 今年も残す処、半月となりましたが我が宗門も人事の異動があり慌ただしい日々です。
中原 尚彦君 本日はよろしくお願いします。
森 宏君 寒くなり、病院は瞬く間に満床になりました。皆様、気を付けましょう。
今井 克義君 中原尚彦会員の卓話、楽しみです。
佐藤 義英君 中原さん卓話ご苦労様です！！
金子太一郎君 中原さん 卓話楽しみにしています。
花井 知之君 中原さんの卓話をスポンサーとして見守りたいと思います。
石川 友意君 先日、三番目の孫の1才の誕生会をいたしました。生まれたときは1900gの未熟児でしたが、無事誕生日を迎えました。女の子なのでピンク色の一升餅を担がせてあげました。
落合 益夫君 中原尚彦会員、卓話ご苦労さまです。
丸山 勝君 久しぶりの例会、BOXに協力します。
石黒 隆夫君 中原さん、おもしろい話お願いします。スベリそうになったら右手、笑っていいところは左手を上げて下さい。
大野 新吉君 もうすぐXマス例会です。孫の小さい時は亡き女房と一緒に参加してくれましたが～今はもうついてくる者がいないXマス!!何がメリーXマスだ!!と愚痴っている後期高齢者

中條 耕二君 中原さんの卓話を楽しみにしております。
渋谷 義徳君 中原会員卓話に感謝します。
星野 義男君 中原さんの卓話に感謝して!!
渡辺 徹君 協力します。



本日の行事：「新会員卓話」 中原尚彦会員

「自己紹介」～前職では社長業を2回クビ、気がつけば古書店のオヤジ～

8月に入会させて頂き、4ヶ月が経ちました。皆さんのお顔は大体覚えたつもりですが、お名前がしっかり出てこないという状況です。自己紹介と言う事でお話しさせて頂きたいと思います。

人前で話すのは、余り機会もなく苦手ですので、卓話というより自分自身に言い聞かせるというつもりで、皆さんのお顔は見ずにお話ししたいと思います。滑りそうになったときは右手を挙げますので宜しくお願い致します。

5年9か月前に起きた3.11東日本大震災、M9.0最大震度7の大きな揺れ、10mを超える巨大な津波、原発の炉心溶融事故…あの事故から、まもなく6年が経過しようとしているが、今も当時の記憶はそれぞれの中で鮮明に残っていることと思う。私は、前職の会社で、ネット通販の事務所・倉庫の引越しの責任者として、3月10日～17日の毎日夕方から翌朝にかけての作業を行っており、その2日目の午後2時46分頃、突然大きな揺れに襲われた。私自身、平成19年に起きた中越沖地震M6.8を震源の近くの高速度道路SAで経験したが、それとは全く質の違う何とも気味の悪い大きく激しい揺れだったように記憶している。

引越し作業のミッションは、立上げから3年余でようやく月商5000万円のベースに乗ってきた通販サイトを一日も休まずに、70万点の商品(DVDとVHS)を見附市内の倉庫から数キロ離れた新倉庫にロケーションを崩さずに移動するというものだった。運送会社、派遣スタッフなどを使って、ほぼ計画通りに作業進行していたので、私は、進捗管理を気にしつつも、気がつくと深夜のネットテレビを食入のように見てしまっていた。恐ろしい現場の光景、泣き叫ぶ悲痛な声の数々を一晩中見聞している内に、いつの間にか、当時の社内での人間関係や自分自身が感じていた居心地の悪さと重ね合わせて、「今のままではダメだ…」「何かを変えなければ…」「人の役に立ちたい…」そう心の中で叫んでいたことを鮮明に記憶している。私が14年勤めた会社

を退職する半年前に起きた出来事であった。

私自身の生立ち

昭和37年1月22日生 寅年0型 三条市田島(銀八鯨近く) 両親、祖母、妹、私の5人家族生命保険会社に勤めていた父の仕事の関係で、小さい頃から転勤(私からすれば転校)を繰り返す生活だった。私が高校を卒業するまでに引越した先 三条・高田・小千谷・十日町・長岡・新潟

この、人と違った環境が影響しているかどうかは不明であるが、「落ち着きがない」「コツコツ努力することができない」「面倒になるとリセットしてしまう」など世間一般の方からみると「疑問???」と感じざるを得ないような、欠陥人間的な一面をもち合わせてしまった(現在も引きずっている)気がする。

大学時代は東京で過ごしたが、就職活動もロクにせず、最終的に新潟に呼び戻され、親のコネで就職することとなる(笑)

新潟市内の食品商社に入社して5年ほど勤めた(中略)後、平成元年に自分自身の意思で転職を決意、平成11年に経営破綻した新潟中央銀行に深く関わっていた会社で約8年(中略)、悶々とした日々を過ごした。

平成9年夏、当時私が信頼していた先輩から話があり、前職の会社(ビデオレンタル業)を訪問、その収益力の高さに驚愕、レンタル事業に関わることになる。

平成10年の年明けから福島県に単身赴任、郡山・福島・須賀川に出店・店舗運営を経験、1年半が経過した頃本部のオーナー社長から指名が掛り、平成11年夏から新潟県長岡市の本部で勤務することとなる。

平成12年より、FC加盟店の出店を開始、当初23店舗(年商30億)を→約4年で50店舗(年商60億)に急成長させる中心的存在であったと自負している。途中、他社では絶対に経験することができないような出来事にも幾つか遭遇(体験)したが、時間の都合上、このお話は割愛させていただくこととする。

平成17年夏、同社の代表取締役を拝命する。し

かし、「代表として果たすべき責任」を巡り、オーナーや他の役員との溝(確執)が顕在化、結果的に平成19年9月に代表職を辞任することとなる。

一取締役として、自身が責任者となって立上げ準備を行っていたネット通販サイトを、平成19年暮れにオープンさせる。しかし、初月の売上は50万円という惨憺たるものであった…

平成20年3月、私の後任として代表職に就いた社長から連絡があり、(中略)、平成20年4月より再び代表取締役を務めることとなった。2回目の社長になった後も、引き続きネット通販サイトを自身の仕事とした。ユーザーが安心して利用できるサイト、使い勝手が良いサイトを目指して改変を繰り返すが、なかなか思うような結果が得られず、月商1000万円に到達したのはオープンから1年半が過ぎた平成21年の6月頃であった。

私自身の何かに問題があったかどうかはわからないが、平成21年8月、2回目の社長辞任をせまられることとなった。私が社長を退いた後、オーナーが4年振りに代表取締役に返り咲き、その後ネット通販サイトへ人・物・金とテコ入れが大々的に行われた。それによって、平成23年の年明け頃にはネット通販サイトも月商5000万円を超える売上に達することとなる。

3.11 東日本大震災の少し前、前職の会社組織を、ネット通販を含む主力収益事業を第一グループとして、オーナー肝いりの独自事業を第二グループとして、二つに分割するという組織編制す

ることが決まり、私は第一グループの取締役から外れることが決まっていた。この引越しが終わった後の私の仕事・勤務地などは白紙であったこともあり、行き場のない感覚で、自分の墓穴を掘っているような気持ちで、作業の指揮を執っていた。半年後の平成23年10月末を以て、私は14年勤めた会社を退職した。

現在の株式会社ナナコについて

平成24年春、私の知人から入った情報を頼りに動いた結果、「ブックマーケット・エーツ三条店」というリユースのお店をオープンすることになった。必ずしも計画通りに事業が推移しているわけではないが、これをきっかけとして現在は「いやひこ堂」という屋号との2体制で会社を運営している。

「いやひこ堂」については、出張買取と終活相談をテーマにしており、今後の柱にしたいと考えている。今年は、東京の元大学教授の終活としての出張買取、近隣の社長からのご依頼での出張買取、1年ほど売れずにいた石ノ森章太郎マンガ全巻セットがアメリカの大学の図書館に收藏されるなど、今年はそのテーマに沿った形でのご依頼もいただいた。とても小さい出来事ではあるが、これを積み重ねてこれを広げていくことが、5年前の地震のときに思った「人の役に立ちたい」に繋がり、自身の会社につながることにすると確信している。

本日は、卓話という場をお借りして、自分自身にコミットする意味も含めてお話させて頂いた。ありがとうございました。

RI 会長からのメッセージ：ロータリーのストーリーを力強く伝えていくために (抜粋)

ロータリアンの皆さまへ

この度は、ロータリーウェブサイト近く導入される大きな変更についてお知らせいたします。来る1月、Rotary.orgは、より新鮮かつ効果的な方法でロータリーのストーリーを伝えるサイトに一新されます。これは、My ROTARYを含めたウェブサイト全体に及ぶ、2段階にわたる改良作業となります。この改良により、世界各地で変化をもたらしているロータリーの活動と、ロータリー入会の魅力をより力強く伝えることが可能となるでしょう。

「柔軟性」という言葉がロータリー世界で頻繁に使用されていますが、これは2016年規定審議会で、会員身分、例会、出席におけるより多くの裁量をクラブに与える立法案が採択されたためです。これによりクラブは、現会員の参加を促し、より多くの人を入会へと導くために、斬新な方法をクラブに導入することができます。皆さまのクラブでどのようにこの柔軟性を取り入れられるか詳しく知りたいという方、または、この柔軟性が大いに役立つと思われるクラブに情報を提供しようという方は、Rotary.orgから詳細をご覧ください。

2016年も年の瀬となりました。ロータリー会員として本年に成し遂げられた数々の成果を振り返りながら、来る年にも「人類に奉仕するロータリー」のテーマをさらに実践するべく意欲を高めてまいりましょう。

新年における益々のご活躍とご多幸をお祈りいたします。

2016 - 17 年度国際ロータリー会長 ジョン F. ジャーム

1月の行事予定 (第4分区内RC)

日	月	火	水	木	金	土
1	2 正月 (休会)	3 正月 (休会)	4 正月 (休会)	5 三条東RC 休会 燕RC 新年祈禱祭 加茂RC 休会	6 休会	7
8	9 祝・成人の日	10 三条北RC 新会員入会式 新春例会 担当 金子太一郎会長	11 三条RC 新春例会卓話 三条市長 國定勇人様	12 三条東RC 会長新年挨拶 燕RC 新年会(夜例会) 加茂RC クラブフォーラム	13 休会	14
15	16 三条南RC 新春例会 丸山征夫会長	17 三条北RC 職業奉仕月間 地区職業奉仕 委員長 佐藤一男様	18 三条RC 卓話 三条商工会議所 会頭 兼古耕一様	19 三条東RC 外部卓話 燕RC 会員卓話 加茂RC 新年交歓会	20 吉田RC 通常例会	21
22	23 三条南RC R財団月間 地区R財団グロ ーバル補助金 委員長 田代徳太郎様	24 三条北RC 卓話 三条税務署 署長 廣瀬 隆 様	25 三条RC 外部卓話予定	26 三条東RC 新年会(夜例会) 燕RC 外部卓話 加茂RC 会員卓話	27 吉田RC 新年会 18:30～ 高島屋	28
29	30 三条南RC 新年会 18:30～ 松木屋	31 三条北RC 新年会18:30～ 日本料理 魚長			卓話講師 19日 三条東RC 三条市長 國定勇人様	卓話講師 26日 (燕RC) 燕市産業資 料館学芸員 齋藤優介様

★上記以外RC 火曜日 分水・田上あじさい 木曜日 見附・巻

お知らせ

(記帳受付)

5日(木) 三条東RC (三条ロイヤルホテル)
 12日(木) 燕RC (燕三条ワシントンホテル)
 19日(木) 加茂RC (加茂市産業センター)
 26日(木) 三条東RC (三条ロイヤルホテル)
 27日(金) 吉田RC (燕市吉田産業会館)
 30日(月) 三条南RC (三条信用金庫本店)
 31日(火) 三条北RC (三条ロイヤルホテル)

2017年3月18日会長エレクト研修
 2017年4月15日三条RC60周年式典
 2017年5月14日地区研修協議会

